

गुड मॉर्निंग सर।

में पूजा बात कर रही हूँ एवरीडे सुपरमार्केट फ्रैंचाइज़ी विभाग दिल्ली से।

आप की फ्रैंचाइज़ी की पूछताछ थी।

क्या मैं आप का नाम जान सकती हूँ?

आप इंडिया में किस जिले से बात कर रहे हो?

क्या मैं आप का फ़ोन नम्बर जान सकती हूँ?

तो अब हम बात करते हैं। फ्यूचर ट्री कम्पनी के बारे में हमारी कम्पनी की मैनेजमेंट टीम 2008 से बिग बज़ार , पैटालून, रिलायंस, अमेज़ॉन अन्य के लिए कार्य करती थी।

सर जब से बिग बाजार रिलांस ने खरीदा है लॉकडाउन के बाद हमारी टीम ने अमरीका के सबसे बड़े ब्रांड जिसका नाम एवरीडे सुपर मार्केट से फ्यूचर ट्री कम्पनी ने इंडिया में टाईअप किया है।

जिससे हम हमारे फ्रैंचाइज़ी को एवरीडे सुपर मार्केट का ब्रांड नाम, ब्रांड के ग्राहक और ब्रांड की सेवाएं प्रदान कर सके।

जिससे से कपनी और फ्रैंचाइज़ी अपना भविष्य उज्ज्वल बना सके।

एवरीडे सुपर मार्केट ब्रांड ने फ्यूचर ट्री ग्रुप को इंडिया में 5000 स्टोर 2022 तक खोलने का टारगेट दिया है।

अब बात करते हैं एवरीडे सुपर मार्केट फ्रैंचाइज़ी के बारे में।

बिज़नेस पार्टनर के कार्य।

फ्रैंचाइज़ की भूमिका।

1. फ्रैंचाइज़ी निवेश राशि का भुगतान करेगा 6000 वर्ग फिट होगा।
2. फ्रैंचाइज़ी को अपने स्टोर में सभी सामान और नकदी का ख्याल रखना होगा।
3. फ्रैंचाइज़ी जहां आवश्यक हो, सुधारात्मक कार्यों की रिपोर्ट करेगा या उन्हें आरंभ करेगा।
4. फ्रैंचाइज़ी को यह सुनिश्चित करना होगा कि उसके सभी कलाकार समान हों और ग्राहकों की संतुष्टि अधिक हो।

कम्पनी के कार्य।

1. कंपनी आपको अपने स्टोर निवेश के लिए प्रति माह एक लाख रूपये की न्यूनतम गारंटीकृत इनकम देगी।
2. कंपनी आपके स्टोर के कर्मचारियों की भर्ती और प्रशिक्षण में फ्रेंचाइजी की सहायता करेगी।
3. कंपनी आपको आपके स्टोर का किराया देगी (लेकिन आप के स्टोर का किराए भुगतान उस जगह के निकटतम किराए के अनुसार करेंगे जहां स्टोर होगा)।
4. कंपनी आपके स्टोर ब्रांड के डिजाइन के अनुसार आपको इंटीरियर करा कर देगी।
5. कंपनी आपको अपने स्टोर पर सभी एसओपी, प्रशिक्षण और मैनुअल प्रदान करेगी।
6. कंपनी आपके स्टोर का किराया, बिजली और इंटरनेट का बिल आपको देगी।
7. कंपनी को आपके स्टोर में सभी कर्मचारी नियुक्त करा कर देगी।
8. कंपनी आपके स्टोर के सभी कर्मचारियों को वेतन का भुगतान करेगी।
9. कंपनी आपको आपके स्टोर का कंप्यूटर और सॉफ्टवेयर देगी।
10. कंपनी आपके स्टोर के लिए उत्पाद और उपकरण खरीद कर देगी।
11. कंपनी आपके स्टोर को भव्य बनाएगी।
12. कंपनी आपके स्टोर्स के लिए ब्रांड मार्केटिंग, डिजिटल और सोशल मार्केटिंग में निवेश करेगी, जिसमें Google मार्केटिंग, जस्ट डायल, फेसबुक शामिल है।
13. कंपनी आपके स्टोर के लिए रेडियो एड, पोल हॉर्डिंग्स, न्यूज पेपर एडवांटेज, ग्लो साइन बोर्ड के लिए पैम्फलेट प्रदान करेगी।
14. कंपनी आपके स्टोर के लिए सभी ब्रांड के उत्पादों के लिए सभी विक्रेताओं के साथ विक्रेता को पंजीकृत करेगी।
15. निवेश का ब्योरा मामला-दर-मामला आधार पर निर्धारित किया जाता है क्योंकि प्रत्येक स्थान भिन्न होता है। प्रकटीकरण दस्तावेज़ में सभी शुल्क, अनुमानित प्रारंभिक सेट लागत, परिचालन लागत, वित्तीय विवरण और अन्य मूल्यवान जानकारी शामिल हैं। आगे के निवेश से संबंधित अनुरोध या प्रश्न। आपके संदर्भ के लिए, स्टार्ट-अप लागत की एक रूपरेखा यहां सूचीबद्ध है।

फ्रेंचाइजी के फायदा।

* आय की गणना प्रोजेक्शन।

यदि हम सुपरमार्केट स्टोर का क्षेत्र 1000 वर्ग फीट की एक मिसाल लें।

1. प्रति माह लगभग बिक्री तीस लाख रूपये (यदि प्रति दिन १ लाख रूपए की बिक्री होती है।

2. यदि कंपनी की एक माह में ३० लाख की बिक्री होती है तो प्रोडक्ट कॉस्ट कुल बिक्री का 70 प्रतिशत होते हैं जो की 30 लाख का 70 प्रतिशत 21 लाख होता है।

3. कंपनी स्टोर के सभी खर्चे स्टोर की कुल बिक्री के 10 प्रतिशत अनुमान कर के चलती है यानि स्टोर को चलने के खर्चे कुल बिक्री का 10 प्रतिशत 3 लाख होता है।

4. कम्पनी स्टोर की बिक्री का 20 प्रतिशत मुनाफा मान के चल रही है यानि कुल बिक्री 30 लाख की बिक्री होती है तो 30 लाख का 20 प्रतिशत 6 लाख होता है।

उदाहरण।

कुल मासिक शुद्ध लाभ पर आय 20%

कंपनी सभी खर्चों और उत्पाद लागतों को छोड़कर, स्टोर की कुल बिक्री पर 20% कमाती है।

· यदि कंपनी एक महीने में 30 लाख का माल बेचती है और कुल लाभ 20% है, तो उसी तरह, कंपनी को 6 लाख का हिस्सा मिलता है।

· जिसमें से कंपनी आपको 50 प्रतिशत की शेयर दर देती है।

· जो 6 लाख का 50% होगा वह 3 लाख रुपये होता है

यानि आप की इनकम 3 लाख रुपये स्टोर प्रॉफिट और एक लाख रुपये न्यूनतम आय होती है

यदि आप एक हजार वर्ग फुट का स्टोर खोलते हो तो आप का कुल फुनाफ़ा 4 लाख रूपये पर माह का होता है

यदि आप को हमारा बिज़नेस पार्टनर बनाना है तो आप हमें इस नम्बर पर फ़ोन कर सकते हैं

9811228513

good morning sir.

I am talking about Pooja from the Everyday Supermarket Franchise Department in Delhi.

Your franchise was asked.

May i know your name

Which district are you talking to in India?

May I know your phone number?

So now we will talk. About Future Tree Company Our company's management team worked for Big Bazaar, Pantaloon, Reliance, Amazon and others since 2008.

Sir, after the Big Bazaar Reliance bought lockdown, our team has tied up with America's largest brand named Everyday Super Market in Future Tree Company in India.

So that we can provide our franchise the brand name of Everyday Super Market, the customers of the brand and the services of the brand.

So that the company and franchise can make their future bright.

Everyday Super Market brand has targeted Future Tree Group to open 5000 stores in India by 2022.

Now let's talk about the Everyday Super Market franchise.

Business Partner Functions.

Role of franchise.

1. The franchisee will pay the investment amount will fit 6000 sq.
2. Franchisees have to take care of all goods and cash in their stores.
3. The franchisee shall report or initiate corrective actions where necessary.
4. The franchise will have to ensure that all its actors are equal and customer satisfaction is high.

Company Functions

1. The company will give you a minimum guaranteed income of Rs 1 lakh per month for your store investment.
2. The company will assist the franchisee in recruiting and training your store employees.

3. The company will pay you the rent of your store (but will pay the rent of your store according to the nearest fare to the place where the store will be).
4. The company will make you interior according to the design of your store brand.
5. The company will provide you with all SOPs, training and manuals at its stores.
6. The company will pay your store rent, electricity and internet bill.
7. The company will appoint all the employees in your store.
8. The company will pay salaries to all employees in your store.
9. The company will give you the computer and software of your store.
10. The company will purchase products and equipment for your store.
11. The company will make your store grand.
12. The company will invest in brand marketing, digital and social marketing for AAP stores, including Google Marketing, Just Dial, Facebook.
13. The company will provide pamphlets for your store for Radio Aid, Pole Hoardings, News Paper Advantage, Glow Sign Board.
14. The company will register the seller with all the vendors for all brand products for your store.
15. Investment details are determined on a case-by-case basis as each location varies. The disclosure document includes all fees, estimated initial set costs, operating costs, financial statements and other valuable information. Requests or questions related to further investment. For your reference, an outline of start-up costs is listed here.

Benefits of franchise.

* Revenue calculation projection.

If we take an example of 1000 sq ft area of supermarket store.

1. Approximately thirty lakh rupees per month sales (if sales of 1 lakh rupees per day).
2. If the company has a sales of 30 lakhs in a month, then the product cost is 70 percent of the total sales, which is 70 percent 21 lakhs out of 30 lakhs.
3. All the expenses of the company store are estimated to be 10 percent of the total sales of the store, that is, 10 percent of the total sales of running the store is 3 lakh.
4. The company is running a profit of 20 percent of the store's sales, that is, if the total sales are 30 lakhs, then 20 percent of 30 lakhs is 6 lakhs.

Examples.

Earnings 20% on total monthly net profit

The company earns 20% on the store's total sales, excluding all expenses and product costs.

- If the company sells goods worth 30 lakhs in a month and the total profit is 20%, then in the same way, the company gets a share of 6 lakhs.

- Of which the company gives you a share rate of 50 percent.

- 50% of 6 lakhs is Rs 3 lakhs.

That is, your income is 3 lakh rupees store profit and one lakh rupees minimum income.

If you open a store of one thousand square feet, then your total money is 4 lakh rupees a month.

If you want to become our business partner then you can call us on this number

9811228513